

SECTEUR

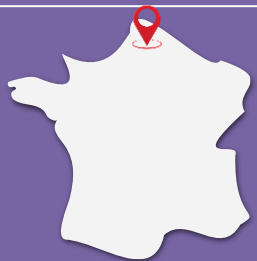
Distribution d'équipements de cuisine

TRANSACTION

Cession de 100% des titres

ÉLÉMENTS CLÉS

CA : **10M€**
EBE : **550k€**
Effectif : **10**



CONTACTS

Alex SAUVAGE
06 28 07 16 32
asausage@dynamef.fr

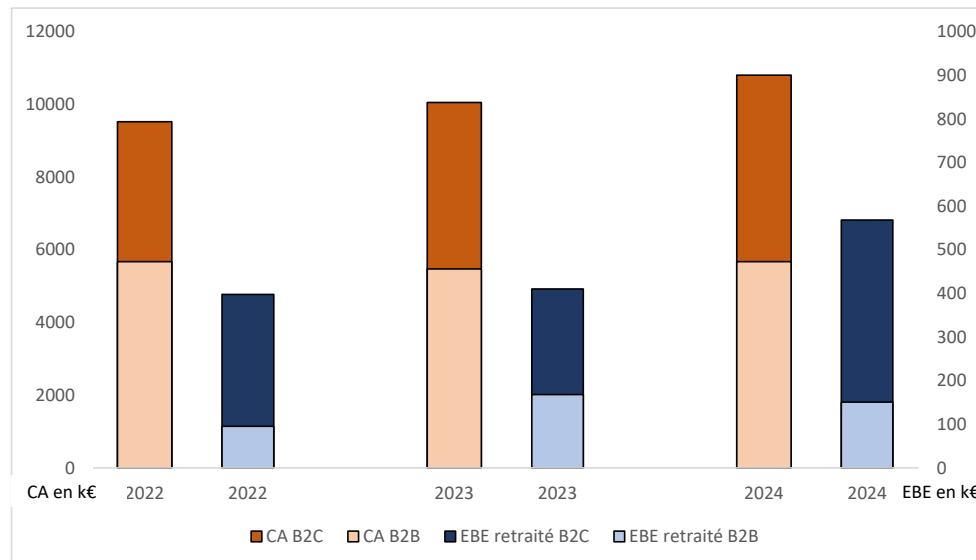
Antonin REYNAERT
06 85 76 84 44
areynaert@dynamef.fr

www.dynamef.com

L'ENTREPRISE

- ❑ CHEF a une activité B2B et une activité B2C
- ❑ Pour l'activité B2C, la clientèle est essentiellement CSP+ et le mode de distribution est multicanal pour des produits de niche
- ❑ Pour l'activité B2B, CHEF commercialise les marques de gros électroménager auprès des distributeurs spécialisés
- ❑ La société distribue les produits à partir de plusieurs sites internet et d'un point de vente physique

CHIFFRES CLÉS



PRINCIPAUX ATOUTS

- ❑ **CHEF est leader français sur sa gamme de produits de cuisson (B2C).**
- ❑ La société travaille avec des marques françaises et internationales reconnues sur le marché
- ❑ La société est bien gérée et dispose d'un potentiel de développement

ENVIRONNEMENT

- ❑ CHEF poursuit son développement en 2025 sur un marché qui retrouve des couleurs (+4%)
- ❑ CHEF est idéalement positionnée pour renforcer et pérenniser son développement sur les prochaines années.

Opération envisagée : Cession de 100% des Titres

Raison de la cession : Pré-retraite du dirigeant : changement d'activité

Repreneur recherché : Personne Morale avec une activité similaire/complémentaire ou repreneur Personne Physique.